

募集担当者のための 面談スキルアップ講座

～受験生・保護者の心をつかむ面談とは？～

募集・広報活動には大きく2つの場面が想定されます。ひとつは、対集団の大人数に対して自校の魅力を伝える場面。もうひとつは、対個別の個人に対して自校の魅力を理解してもらう場面です。

しかしながら、この個別相談、魅力を伝えるどころか逆にマイナスイメージを持たれてしまうきっかけにもなりえるのです。

本講座では、受験生・保護者を説明会参加や出願など、次のアクションにつなげていくための面談手法についてお伝えします。

ダメな個別相談

学校目線で、
自分たちが考える自校の魅力を
一方的に説明する個別相談

目指すべき個別相談

受験生・保護者のニーズをつかみ、
個別のニーズに合わせて
自校の特徴を伝える個別相談

講座内容

1. 個別面談の全体像
2. 個別面談でゼツタイやってはいけないこと
3. 受験生・保護者のニーズを聞き取るスキル
4. 受験生・保護者に自校の魅力を効果的に伝えるスキル

講師紹介



コアネット教育総合研究所
横浜研究室 室長

福本 雅俊

《広島開催》 募集担当者のための面談スキルアップ講座 ～受験生・保護者の心をつかむ面談とは？～

日時



9/21 (土)

14:00～17:00

会場



TKP ガーデンシティ
PREMIUM
広島駅前

カンファレンスルーム 3B

JR広島駅(南口)より徒歩2分

対象



マネジャー候補・マネジャー・
入試広報業務責任者など

費用



一般 **16,500**円(税込)/人

会員校 **無料** 私学マネジメント協会の会員校の
場合は3名様まで無料になります

お申込みについて



左の二次元コードまたは下記のURLから私学マネジメント協会のホームページにアクセスし、「セミナー申込み」へ進んでください。

申込フォームに必要事項をご入力の上、送信してください。

受付完了後、ご入力いただいたメールアドレスに「受付完了メール」が自動送信されます。

数時間たっても受信しない場合は、お手数ですが、再度お申込みください。

私学マネジメント協会

<https://www.school-management.jp/>

ご請求について

開催終了後に受講料の請求書をお送りします。(会員校は無料)

期日までにキャンセルのご連絡がない場合は、受講料を請求させていただきます。

(詳細は受付完了メールをご参照ください)

私学マネジメント協会とは

新しい学校経営を創造する機関として2010年4月より発足いたしました。

「実際に役に立つ」情報や知識を学ぶ機会として、多くの会員校にご賛同いただき、積極的に活動に参加していただいております。本協会では「本当に学校に効果的なマネジメントとは何か」を追求し、「マーケティング」「経営戦略」「組織・人事」「マネジメント」この4つの分野に関する効果的なサービスをご提供いたします。

運営事務局を務めるコアネット教育総合研究所(株式会社コアネット)は、中学受験のための学習塾「日能研」を運営する株式会社日能研関東のグループ企業です(1998年設立)。

会員校抜粋

滝学園

大阪女学院中学校・高等学校

関西大学中部

関西学院中学部

近畿大学附属高等学校・中学校

四天王寺高等学校・四天王寺中学校

同志社中学校

武庫川女子大学附属中学校・高等学校

六甲学院中学校・高等学校

鷗友学園女子中学高等学校

海城学園

共立女子中学高等学校

品川女子学院

洗足学園中学高等学校

日本女子大学附属中学校

本郷中学校・高等学校