

《生徒募集業務経験の浅い先生方におすすめ!》

募集担当者のための 面談スキルアップ講座

～受験生・保護者の心をつかむ面談とは?～

募集・広報活動には大きく2つの場面が想定されます。ひとつは、対集団の大人数に対して自校の魅力を伝える場面。もうひとつは、対個別の個人に対して自校の魅力を理解してもらう場面です。

しかしながら、この個別相談は、魅力を伝えるどころか逆にマイナスイメージを持たれてしまうきっかけにもなりえるのです。

本講座では、受験生・保護者を次のアクション(説明会参加や出願など)につなげていくための面談手法についてお伝えします。

ダメな個別相談

学校目線で、
自分たちが考える自校の魅力を
一方的に説明する個別相談

目指すべき個別相談

受験生・保護者のニーズをつかみ、
個別のニーズに合わせて
自校の特徴を伝える個別相談

講座内容

1. 個別面談の全体像
2. 個別面談でゼッタイやってはいけないこと
3. 受験生・保護者のニーズを聞き取るスキル
4. 受験生・保護者に自校の魅力を効果的に伝えるスキル

講師紹介



コアネット教育総合研究所
横浜研究室 室長

福本 雅俊

《名古屋開催》 募集担当者のための面談スキルアップ講座

日時

《名古屋開催》



7/12 (土)
14:00 ~ 17:00

会場



**TKP ガーデンシティ
PREMIUM
名古屋新幹線口
バンケットルーム 6C**

JR名古屋駅(太閤通口)より徒歩3分

対象



入試広報業務担当者など

費用



一般 **16,500円** (税込) / 人

会員校 **無料** 私学マネジメント協会の会員校の場合は3名様まで無料になります

私学マネジメント協会

SMA

School Management Association

〒224-0003

横浜市都筑区中川中央1-26-10

E-mail sma@core-net.net

TEL 045-914-3005

FAX 045-914-3015

HP <https://www.school-management.jp/>

お申込みについて



左の二次元コードまたは下記のURLから私学マネジメント協会のホームページにアクセスし、「セミナー申込み」へ進んでください。

申込フォームに必要事項をご入力の上、送信してください。

受付完了後、ご入力いただいたメールアドレスに「受付完了メール」が自動送信されます。

数時間たっても受信しない場合は、お手数ですが、再度お申込みください。

私学マネジメント協会

<https://www.school-management.jp/>

ご請求について

開催終了後に受講料の請求書をお送りします。（会員校は無料）

期日までにキャンセルのご連絡がない場合は、受講料を請求させていただきます。

（詳細は受付完了メールをご参照ください）

私学マネジメント協会とは

新しい学校経営を創造する機関として2010年4月より発足いたしました。

「実際に役に立つ」情報や知識を学ぶ機会として、多くの会員校にご賛同いただき、積極的に活動に参加していただいております。本協会では「本当に学校に効果的なマネジメントとは何か」を追求し、「マーケティング」「経営戦略」「組織・人事」「マネジメント」この4つの分野に関する効果的なサービスをご提供いたします。

運営事務局を務めるコアネット教育総合研究所（株式会社コアネット）は、中学受験のための学習塾「日能研」を運営する株式会社日能研関東のグループ企業です（1998年設立）。

会員校抜粋

滝学園

大阪女学院中学校・高等学校

関西大学中部

関西学院中学部

近畿大学附属高等学校・中学校

四天王寺高等学校・四天王寺中学校

同志社中学校

武庫川女子大学附属中学校・高等学校

六甲学院中学校・高等学校

鷗友学園女子中学高等学校

海城学園

共立女子中学高等学校

品川女子学院

洗足学園中学高等学校

日本女子大学附属中学校

本郷中学校・高等学校