

# 募集担当者のための 面談スキルアップ講座

## ～受験生・保護者の心をつかむ面談とは？～

### その「個別相談」、ただの「プチ説明会」になっていませんか？

学校説明会で全体に向けた「成長ストーリー」を語った後、個別相談の場で再び同じ話を繰り返してはいませんか？  
受験生や保護者が個別相談の場で本当に求めているのは、説明会で聞いた学校の一般的な特徴ではなく、「私（や私の子ども）がこの学校でどう輝けるのか」という「私のストーリー」です。本講座では、これまでのオーソドックスな面談スキルに加え、個別相談を「ストーリーの個別化（カスタマイズ）」の場へと変える具体的な手法をお話しします。  
個別相談を「一方的に自校の話」をする場所から、「相手の未来を共に描く」場所へ。目の前の一人ひとりに深く刺さる、新しい募集広報の可能性を一緒に考えましょう。皆様のご参加を心よりお待ちしております。

#### この講座が目指す個別相談像

##### みんなのストーリー

学校目線で考えた自校の魅力や  
教育の成果を一方的に説明する



##### 私のストーリー

受験生・保護者のニーズに合わせて  
自校の魅力のストーリーを個別化する

#### 講師紹介



コアネット教育総合研究所  
神戸研究室 主任  
**藤澤 憲人**

《広島開催》 募集担当者のための面談スキルアップ講座

#### 日時



# 6/27 (土)

14:00~17:00

#### 会場



TKPガーデンシティ  
PREMIUM  
広島駅前

3B

JR広島駅（南口）より徒歩2分

#### 対象



生徒募集担当者・  
個別相談に対応するみなさま

#### 費用



一般 **16,500円**（税込）/人

会員校 **無料** 私学マネジメント協会の会員校の  
場合は3名様まで無料になります

私学マネジメント協会

〒224-0003  
横浜市都筑区中川中央1-26-10

E-mail sma@core-net.net

TEL 045-914-3005

FAX 045-914-3015

HP <https://www.school-management.jp/>

## お申し込みについて

二次元コードまたは下記のURLから私学マネジメント協会のホームページにアクセスし、「セミナー申込み」へ進んでください。

申込フォームに必要事項をご入力の上、送信してください。

受付完了後、ご入力いただいたメールアドレスに「受付完了メール」が自動送信されます。

数時間たっても受信しない場合は、お手数ですが、再度お申込みください。

<https://www.school-management.jp/>



私学マネジメント協会  
ホームページ

## ご請求について

開催終了後に受講料の請求書をお送りします。 ※会員校は無料

期日までにキャンセルのご連絡がない場合は、受講料を請求させていただきます。

詳細は受付完了メールをご参照ください。

## 私学マネジメント協会とは

新しい学校経営を創造する機関として2010年4月より発足いたしました。

「実際に役に立つ」情報や知識を学ぶ機会として、多くの会員校にご賛同いただき、積極的に活動に参加していただいております。本協会では「本当に学校に効果的なマネジメントとは何か」を追求し、「マーケティング」「経営戦略」「組織・人事」「マネジメント」この4つの分野に関する効果的なサービスをご提供いたします。

運営事務局を務めるコアネット教育総合研究所(株式会社コアネット)は、中学受験のための学習塾「日能研」を運営する株式会社日能研関東のグループ企業です(1998年設立)。

### 会員校抜粋

滝学園  
大阪女学院中学校・高等学校  
関西大学中等部  
関西学院中学部  
近畿大学附属高等学校・中学校  
四天王寺高等学校・四天王寺中学校  
同志社中学校  
武庫川女子大学附属中学校・高等学校

六甲学院中学校・高等学校  
鷗友学園女子中学高等学校  
海城学園  
共立女子中学高等学校  
品川女子学院  
洗足学園中学高等学校  
日本女子大学附属中学校  
本郷中学校・高等学校